

区发改局“三个聚焦”助力经济发展



学思想 强党性 重实践 建新功

本报讯(YMG全媒体记者 徐睿)近日,区发改局组织主题教育专题党课,围绕“提高政治站位,凝心铸魂”“坚持学思践悟,以更大格局、更强担当推动经济高质量发展”“持续提振作风,在主题教育中锻造纪律过硬、干净担当的发改队伍”三部分展开。

专题党课上,主讲人引导机关干部坚持把学懂弄通作为必修课、首修课、终身课,从思

想上正本清源、固本培元;坚持学思用贯通、知信行统一,把完成全年目标任务作为检验主题教育成果的重要标尺,加强主题教育同中心工作相融合,聚焦经济运行增创新优势、聚焦重点项目厚植新动能、聚焦对上争取实现新突破,全力推动全区经济高质量发展;全面提高思想站位、加强党性修养,强化政治担当、守好廉洁底线,以“赶考”的清醒和坚定,始终

政治坚定、遵规守纪的明白人。主题教育开展以来,区发改局以“三个聚焦”为工作重心,明晰思路,助力发展。

聚焦经济运行增创新优势。围绕精准精细做大经济总量和规模,发挥好区域经济高质量发展统筹推进机制作用,全面掌握经济运行各领域出现的问题 and 困难,及时收集研判、提出解决措施。

聚焦重点项目厚植新动能。

能。充分利用“一册一表一群”工作机制,分门别类建立工作台账,持续跟进项目手续办理情况,建立问题预警机制和手续导办机制,逐个项目“定责任、定措施、定时限”,为项目尽快形成有效投资“把好脉”“开好方”。

聚焦对上争取实现新突破。集中精力研究上级政策,提前谋划,强化项目包装策划和对接协调,实行专人盯办、积极协调、超常规运作,精准发力、真争真跑,使更多项目挤进上级政策“大盘子”,力争更多企业和项目获得上级资金支持。

我区4家企业入选省级名单

本报讯(YMG全媒体记者 徐睿)省工信厅近日公布山东省首批中小企业数字化转型服务机构及试点企业(链群)名单,我区4家企业入选名单。

橙色云互联网设计有限公司入选山东省首批中小企业数字化转型解决方案(产品)名单;橙色云互联网设计有限公司和山东捷瑞数字科技股份有限公司两家企业入选山东省中小企业数字化转型上云用云、数字化转型贯标、数据管理咨询评估服务机构名单;烟台东方瑞创达电子科技有限公司、山东恒辉节能技术集团有限公司两家企业入选山东省首批中小企业数字化转型试点企业(链群)名单。

根据《关于组织开展首批中小企业数字化转型试点工作的通知》《关于征集省级小微企业“创新服务券”配券服务机构的通知》要求,山东省工业和信息化厅指导开展了此次数字化转型服务机构征集及数字化转型试点企业(链群)遴选工作,经企业申报、市地审核、专家评审等程序,最终形成了首批125个“小快轻准”数字化转型解决方案(产品)、47家上云用云和数字化转型贯标、57家数据管理咨询评估服务机构,以及123个发展潜力较大、转型需求迫切的试点企业(链群)名单。

此次入选,标志着我区企业在数字化转型方面技术实力和业务能力得到了权威机构的肯定。企业也表示将以此为契机,进一步强化自身在数字化转型方面的技术实力和业务能力,不断优化和完善业务体系,为推动我区中小企业的数字化转型作出更大的贡献。

我区全面提升改造 辛安河拦蓄工程

本报讯(YMG全媒体记者 衣文萍 通讯员 慕榕)今年以来,我区加快国家级水网先导区和山东省现代水网示范区的任务目标,科学谋划、积极争取,落实建设资金409万元,全面提升改造辛安河莱山段拦蓄工程,先后开展辛安河朱柳橡胶坝、解甲庄橡胶坝除险加固等工程措施。

26日,解甲庄橡胶坝除险加固工程顺利通过专家组蓄水验收,辛安河莱山段拦蓄工程提升改造全面完成。通过工程建设,橡胶坝设计洪水标准、校核洪水标准提升为50年一遇,新增拦蓄水量80万方,有效提高了雨洪资源利用水平,涵养地下水源,增加农业与城市供水保证率,打造莱山区生态水景观带。

辛安河是我区的“母亲河”,是我区水网体系的第二大骨干动脉,在防洪、供水、灌溉、水生态建设中具有重要地位。2020年,辛安河获评省级美丽幸福示范河湖,2023年,辛安河顺利通过省级美丽幸福示范河湖复核。

下一步,我区将进一步落实好烟台市加快国家级水网先导区和山东省现代水网示范区建设工作要求,充分挖掘辛安河水资源潜力,有效推动分级利用。2024年计划实施莱山区“母亲河”辛安河全流域综合整治,充分挖掘河道自然特点,因地制宜实施综合治理,完成新建河段3.1公里,防洪标准提高到50年一遇,构建“河畅、水清、岸绿、景美、人和”的河湖环境,真正实现让河水流动起来、水质清起来、环境美起来。

情系环卫工人,送上冬日温情



近日,团区委带领“莱小青”志愿者们开展“情系环卫工人 送上冬日温情”志愿服务活动,为奋战在清雪一线的环卫工人送去暖心问候。志愿者们为环卫工人精心准备了手套、耳捂、暖宝宝等御寒物资,让环卫工人们感受到来自青年志愿者们的关心。

YMG全媒体记者 徐睿 摄



我国电驱压裂成套装备首次售往北美市场

本报讯(YMG全媒体记者 徐睿 通讯员 张妍 摄影报道)近日,杰瑞与北美知名油服公司成功签署电驱压裂成套装备组订单,该项目含杰瑞7000型电驱压裂拖车、仪表拖车等高端装备。这是继2023年10月杰瑞北美再度签署35MW移动式燃气轮机发电机组订单后的又一重大捷报。本次签约,标志着中国电驱压裂成套装备首次进入北美高端市场,这是杰瑞电驱压裂成套装备的重要里程碑。同时,本次签约创下了杰瑞在北美市场上单笔成交金额最高纪录。

北美市场是全球油气行业的风向标,杰瑞在北美市场的每一次突破,都代表着中国高端装备制造企业在北美市场上的历史性跨越。2011年,由杰瑞制造的用于页岩气开发的全套压裂装备进入美国市场,杰瑞成为迄今为止唯一向北美提



供页岩气开发成套压裂设备的中国企业。2019年,杰瑞全球首套大功率涡轮压裂成套装备在北美实现销售,弯道超车开启了北美压裂的全新时代。截至目前,杰瑞在北美已实现了5套涡轮压裂整套装备的销售,赢得客户持续认可。2021年,杰瑞与北美客户签署35MW大型移动式燃气轮机发电机组销售合同,目前该机组已为电

驱压裂作业提供了累计超1万小时的稳定供电支持。

本次签约的杰瑞电驱压裂成套装备,以电力作为动力源,不仅显著减少碳排放、降低噪声,满足了节能环保的要求,与传统装备相比,一台7000型电驱压裂装备的输出功率相当于3台2500型柴驱压裂车,能极佳地满足大排量、高压、长时间作业的需要。单机功率的提

升,也为油服公司带来装备购置费、维保支出等的大幅降低。杰瑞7000型电驱压裂装备在北美作业时长已累计超3000小时,各项数据表现远优于北美当地老牌产品,以实力赢得客户青睐。

作为新一代压裂装备的重要组成部分,燃气轮机发电机组将作为电力配套设施为压裂作业提供电力支持。2023年,杰瑞北美集团再度签署的35MW移动式燃气轮机发电机组也将继续为当地油气开发提供坚实支撑。

通过技术创新,杰瑞将持续在北美市场上弯道超车,以电驱压裂、涡轮压裂、移动式发电一体化装备及解决方案在内的新一代压裂技术及产品引领行业发展,向世界展现行业最前沿高端装备的风采,为更低碳、更高效的能源开发提供助力。